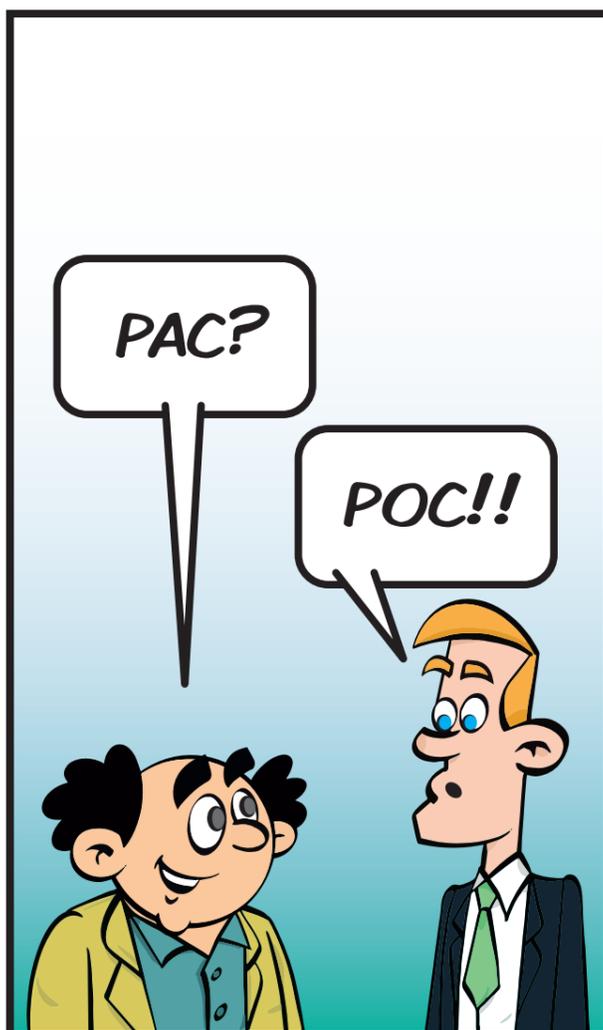
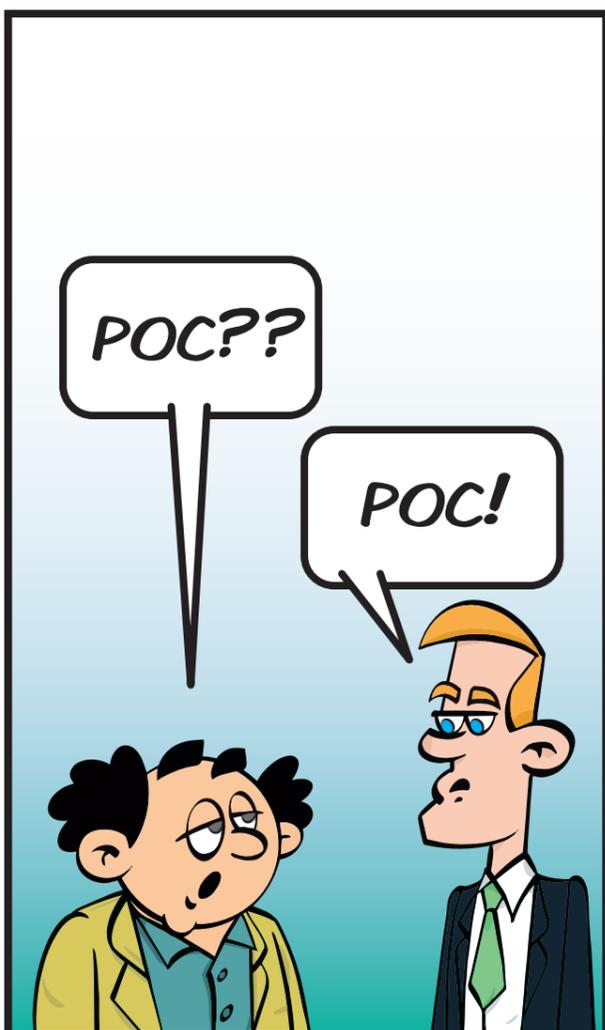
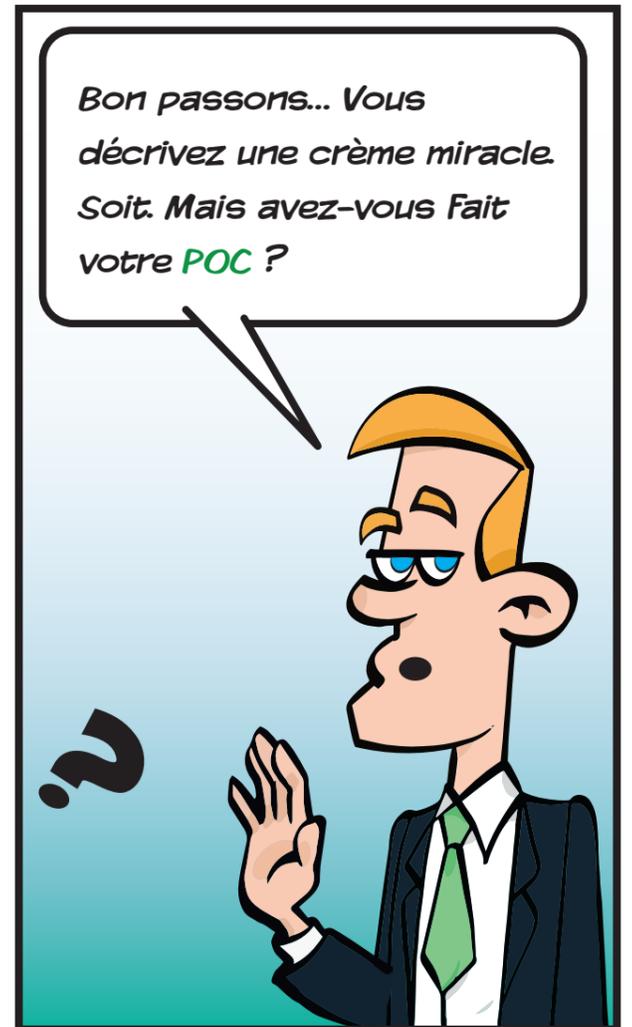


LA LEVÉE DE FONDS DE M. PIGNON!

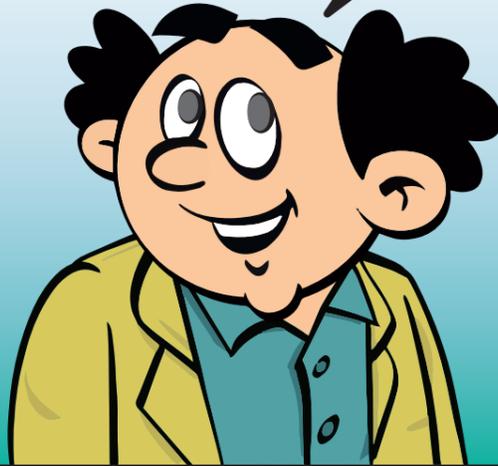


LA LEVÉE DE FONDS DE M. PIGNON!

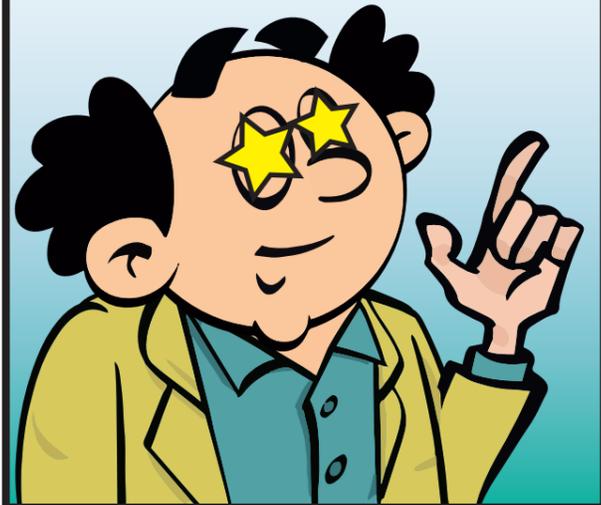
Alors ça tombe bien que vous me disiez ça, parce que le week end dernier, on était invités chez ma tante avec ma Femme. On est arrivés un peu en avance, et là... personne!
On s'installe dans le salon.



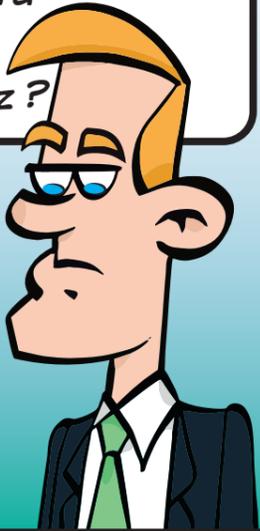
D'un coup, on voit ma tante descendre les escaliers, elle venait de prendre son bain, elle était encore en peignoir pour nous accueillir, c'est pour vous dire. Et là elle nous dit « J'ai la peau qui tire un peu, il me faudrait une bonne crème pour faire passer tout ça !



A ce moment-là, je ne vous dis pas... avec ma Femme on s'est regardés, on avait des étoiles dans les yeux!



M. Pignon, vous ne pouvez dire que vous avez fait votre POC parce que votre tante veut acheter votre crème ! Il faut qu'un distributeur, un **retailer** soit convaincu, commence à acheter, et en recommande, de plus en plus, là votre POC sera confirmée, vous comprenez ?



Euh... oui je comprends, mais ma tante à quand même 80 Followers sur Tik Tok!

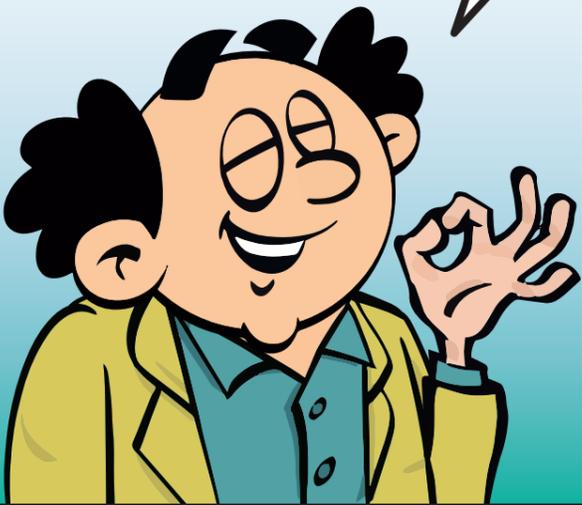


Bon Passons... Vous visez 15M€ de CA dans 2 ans... Pouvez-vous m'expliquer comment vous comptez atteindre ce chiffre ?

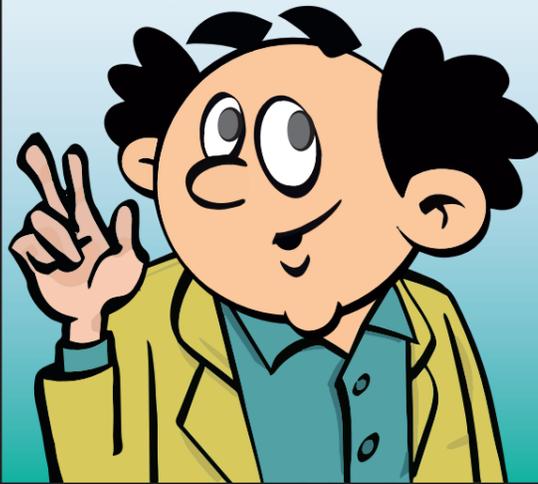


LA LEVÉE DE FONDS DE M. PIGNON!

Alors ça, c'est très simple !
On sait que le marché de la
cosmétique sur notre
segment est de 750M€ et on
s'est dit qu'on allait prendre
2% du marché en 2 ans.
Et Hop !



Alors, je vous vois venir
avec votre question !
Pourquoi 2%, et pas 3 ou
4% ?



Haha, c'est simple, le 2 est
notre chiffre fétiche avec
ma femme ! On a 2 enfants,
2 voitures et 2 comptes
épargnes. Et bim !



M. Pignon... je pense que j'ai
les réponses à mes questions.
Je vais faire mon retour au
comité d'investissement,
je pense que ça va aller
assez vite...



Bref on revient vers
vous d'ici 6 mois.
Bonne soirée M. Pignon »



« 6 mois ? mais dans
2 mois on n'a plus de trésor... »

